

Brain Tech

Emprendimiento



12 de septiembre de 2024

Brain Tech

Moyano 262

Tabla de contenido

[Introducción 2](#_Toc177044535)

[Nombre Y constitución del emprendimiento 2](#_Toc177044536)

[Nombre del emprendimiento: 2](#_Toc177044537)

[Forma Jurídica: 2](#_Toc177044538)

[Idea, Misión, Valores, Visión 2](#_Toc177044539)

[Idea 2](#_Toc177044540)

[Misión 2](#_Toc177044541)

[Valores 3](#_Toc177044542)

[Visión 3](#_Toc177044543)

[Objetivos 3](#_Toc177044544)

[Objetivo corto plazo 3](#_Toc177044545)

[Objetivo largo Plazo 3](#_Toc177044546)

[Destinatarios 3](#_Toc177044547)

[Actividad del emprendimiento 4](#_Toc177044548)

[Entorno Competitivo (5 Fuerzas de Porter) 4](#_Toc177044549)

[Poder de negociación de los proveedores 4](#_Toc177044550)

[Poder de negociación de los clientes 4](#_Toc177044551)

[Amenaza de nuevos entrantes 4](#_Toc177044552)

[Amenaza de productos sustitutos 4](#_Toc177044553)

[Rivalidad entre competidores 5](#_Toc177044554)

[Análisis FODA 5](#_Toc177044555)

[Planificación de trabajo 6](#_Toc177044556)

[Fase 1 (Primer trimestre): 6](#_Toc177044557)

[Fase 2 (Segundo trimestre): 6](#_Toc177044558)

[Fase 3 (Tercer trimestre): 6](#_Toc177044559)

[Fase 4 (Cuarto trimestre): 6](#_Toc177044560)

[Localización, domicilio y contacto 6](#_Toc177044561)

[Proveedores 7](#_Toc177044562)

# Introducción

En este trabajo se llevará a cabo una planificación de un emprendimiento basado en la creación de una empresa por la cual se abordarán diferentes aspectos fundamentales necesarios para poner en marcha un negocio incluyendo los aspectos legales, misión, visión, objetivos y un análisis detallado en el ámbito competitivos con el uso de herramientas como las fuerzas de portes la matriz FODA.

# Nombre Y constitución del emprendimiento

## Nombre del emprendimiento:

Brain Tech

## Forma Jurídica:

El emprendimiento se constituirá bajo la figura de la Sociedad por Acciones Simplificada (SAS). Esta forma jurídica permite una mayor flexibilidad en la administración y gestión del negocio, con responsabilidad limitada para los socios, lo que significa que su patrimonio personal no se ve comprometido más allá de su aporte de capital.

El capital inicial estará dividido en acciones, y la empresa podrá contar con uno o más socios. La SAS es ideal para este tipo de emprendimientos tecnológicos, ya que permite una rápida constitución y facilita la incorporación de nuevos socios o inversores en el futuro.

# Idea, Misión, Valores, Visión

Idea:

La empresa Brain Tech nace con el propósito de ofrecer soluciones tecnológicas enfocadas en capacitaciones en redes, programación, mantenimientos a equipos y servidores además de desarrollo de software. Con esto fomentando el conocimiento de la tecnológica a si generando nuevos puestos de trabajo en la industria

Misión:

Ofrecer servicios de alta calidad, capacitando a profesionales y empresas para que obtengan herramientas y capacitarse en el mundo digital. Nuestra misión es ayudar a nuestros clientes a alcanzar su máximo potencial tecnológico a través de soluciones personalizadas.

## Valores

1. Innovación
2. Profesionalismo
3. Compromiso con la calidad
4. Ética y responsabilidad

## Visión

Ser una empresa líder en la región en soluciones tecnológicas, destacándonos por la formación y capacitación de profesionales en redes y programación, así como por nuestros servicios de soporte técnico especializado.

# Objetivos

## Objetivo corto plazo

Establecer la presencia de Brain Tech SAS en el mercado local, logrando captar al menos 10 clientes empresariales que requieran soporte técnico o capacitación tecnológica. Además, ofrecer un mínimo de 3 cursos de capacitación en redes y programación, alcanzando a 25 estudiantes durante el primer año.

## Objetivo largo Plazo

Convertir a Brain Tech en un referente regional en servicios de soporte técnico y capacitación tecnológica, con una oferta diversificada que incluya desarrollo de software y consultoría en tecnologías emergentes. Expandir operaciones a nivel nacional, estableciendo alianzas estratégicas con instituciones educativas y empresas del sector tecnológico.

# Destinatarios

Los destinatarios de Brain Tech serán pequeñas y medianas empresas locales que necesiten servicios de soporte técnico y mantenimiento para sus sistemas informáticos. Además, la empresa ofrecerá capacitación en redes y programación a profesionales y estudiantes que deseen mejorar sus habilidades en tecnología. También se atenderán individuos que busquen asistencia técnica en la reparación y optimización de equipos informáticos.

# Actividad del emprendimiento

Rubro:

El rubro de Brain Tech SAS está centrado en el sector tecnológico. La empresa se dedicará a ofrecer servicios de informática, que incluyen:

* Capacitación en redes y programación: Cursos y talleres dirigidos a profesionales, estudiantes y empresas que deseen adquirir o mejorar sus habilidades en tecnologías de la información.
* Soporte técnico y mantenimiento: Servicio de reparación y mantenimiento de computadoras, servidores y redes para empresas e instituciones.
* Desarrollo de software: Creación de soluciones personalizadas para automatización de procesos, análisis de datos, y otras necesidades tecnológicas de las empresas.

# Entorno Competitivo (5 Fuerzas de Porter)

Poder de negociación de los proveedores El poder de los proveedores es moderado. Existen múltiples opciones de proveedores de hardware y software, lo que facilita la negociación de precios. Sin embargo, la empresa dependerá de componentes clave, por lo que será importante mantener relaciones a largo plazo con proveedores confiables.

Poder de negociación de los clientes

El poder de los clientes es alto, ya que tienen varias opciones en el mercado local. Para reducir esta presión, Brain Tech SAS ofrecerá servicios personalizados, buscando diferenciación a través de la calidad del servicio y la atención cercana.

## Amenaza de nuevos entrantes

La amenaza de nuevos competidores es moderada. Aunque la barrera técnica puede ser alta, cualquier empresa o profesional con conocimientos suficientes podría entrar en el sector. Brain Tech SAS se diferenciará con servicios personalizados y soporte especializado.

## Amenaza de productos sustitutos

Es alta, dado que existen plataformas online que ofrecen capacitación y soporte remoto. Sin embargo, la atención presencial y personalizada de Brain Tech SAS será un valor diferencial frente a estos sustitutos.

## Rivalidad entre competidores

La competencia es alta, pero Brain Tech SAS buscará diferenciarse por su servicio integral y su enfoque en las necesidades locales. La calidad y rapidez en el servicio serán sus principales ventajas competitivas.

# Análisis FODA

Escala de tiempo

Descripción generada automáticamente

# Planificación de trabajo

## Fase 1 (Primer trimestre):

* + Constitución legal de la empresa como Sociedad por Acciones Simplificada (SAS).
  + Definición de la oferta de servicios y contacto con proveedores de hardware.
  + Creación de la infraestructura tecnológica necesaria para los cursos de capacitación.

## Fase 2 (Segundo trimestre):

* + Lanzamiento de campañas de marketing y publicidad.
  + Inicio de las capacitaciones en redes y programación.
  + Ofrecimiento de servicios de soporte técnico a pequeñas y medianas empresas.

## Fase 3 (Tercer trimestre):

* + Expansión del portafolio de servicios, incluyendo desarrollo de software.
  + Revisión y ajuste de estrategias de precios y marketing según la respuesta del mercado.

## Fase 4 (Cuarto trimestre):

* + Evaluación del desempeño de la empresa durante el primer año.
  + Identificación de nuevas oportunidades de negocio y preparación de la expansión a otros mercados.

# Localización, domicilio y contacto

La empresa Brain Tech SAS estará ubicada en 11 de Julio 795 Además, ofrecerá servicios en línea para clientes ubicados fuera de la localidad.

Contacto:

* Los clientes podrán contactarse a través de:
* Correo electrónico: contacto@braintechsas.com
* Teléfono: 2964603796

# Proveedores

* Proveedor de hardware: Mirgor proporcionará el equipamiento necesario, incluyendo computadoras, servidores y componentes de red.
* Proveedor de software: Se utilizará software libre, como Ubuntu para servidores y plataformas de desarrollo, complementado con licencias específicas de software comercial según las necesidades de los clientes.